

Dissabte, 23 de gener de 2010

FORMACIÓ

Curso sobre cómo aumentar las ventas

La patronal Cecot ha programado para principios de febrero un curso dirigido a comerciales y todas aquellas personas que quieran aprender a vender más. La profesora será Mònica Mendoza, licenciada en Psicología, máster en Dirección Comercial y asesora de ventas de la Cecot.

El seminario estará estructurado en cuatro temas: principios básicos del funcionamien-

to de nuestro cerebro; la comunicación; técnicas de venta desde la psicología; y la asertividad y la inteligencia emocional en la venta.

Las clases serán del 2 al 5 de febrero, de 16 a 20 horas. La inscripción costará 290 euros a los socios de Cecot y 320 a los no socios. La metodología incluirá tanto lecciones teóricas con talleres de trabajo individual y grupal.



Mónica Mendoza en una charla anterior en la Cecot.